

IN BEDRIJF

De Westelijke Mijnstreek telt vele bijzondere bedrijven. Wekelijks licht de redactie er een uit. Deze week: een grote stap voorwaarts met een nieuwe nachtzichttechniek.

„De natuur is bij nacht vele malen anders dan overdag. En dat leven kun je allemaal volgen met behulp van een nachtkijker. En het beste met een warmtebeeldkijker.”

Zien zonder gezien te worden

Naam: Vision Nachtzicht Techniek

Plaats: Born

Eigenaar: Hub Goertz

Bestaat sinds: 1994

Personeel: 1

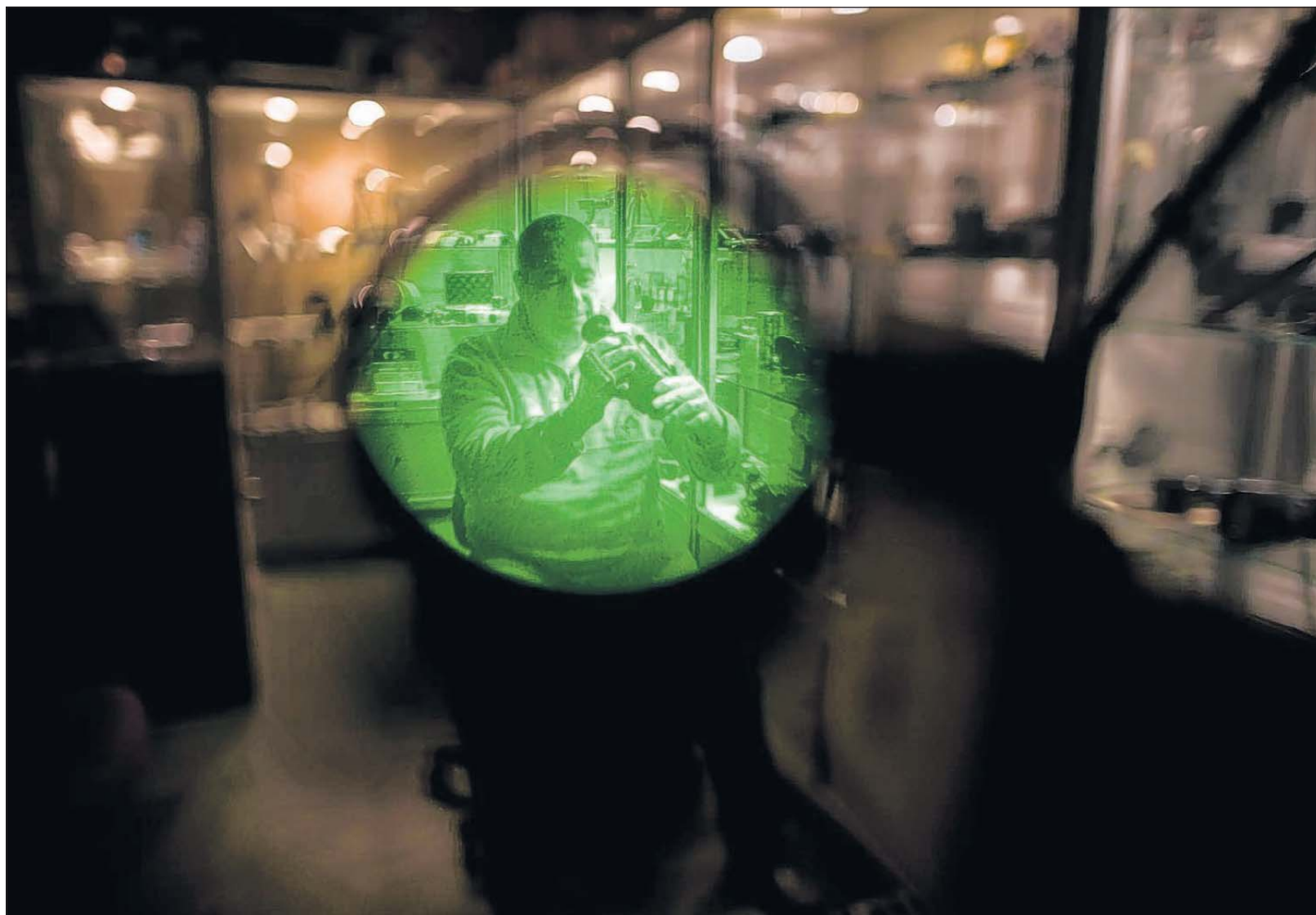
door **Nick Bruls**

Een oude auto in de achtertuin moet nodig opgeknapt worden. Hub Goertz doet dat zelf. Hij is wel technisch aangelegd. Dat blijkt ook uit het hypermoderne mobieltje waarop hij het verschil laat zien tussen een restlichtversterker (groen beeld) en een kijker met warmtebeeldtechnologie (zwart-wit). Het gaat over nachtkijkers. Apparatuur waarin de verkoper uit Born is gespecialiseerd.

„Warmtebeeldtechnologie is een grote stap voorwaarts”, spreekt hij op zijn Armstrongs. „Daarmee kun je onder alle omstandigheden zien in het donker en ben je niet langer afhankelijk van restlicht als de maan en de sterren.” 2010 moet volgens Goertz de doorbraak worden van de warmtebeeldtechniek.

„Langzaamaan wordt deze apparatuur betaalbaar. Daar ben ik blij om en de klant ook. De brandweer bijvoorbeeld, kan met warmtelichttechnologie door dikke rook heen kijken.”

De vuurbestrijders zijn niet de enigen die gebruik maken van Vision Nachtzicht Techniek in Born. Andere gebruikers zijn de overige hulpdiensten, de overheid, jachtopzichters, bewakers en bedrijven uit de fotoindustrie. „Neem de politie. Zien zonder gezien te worden, is wat iedereen wenst die goed wil observeren. We kunnen alleen bij daglicht goed zien. Wie zich ook bij nacht goed wil oriënteren, heeft hulpmiddelen nodig. Dat kan een



Hub Goertz heeft met warmtelichtapparatuur de toekomst in handen.

foto **Rob Oostwegel**

zaklamp met wit licht zijn, maar dan ben je nog niet onzichtbaar. Beter is dus een nachtkijker.” Apparaten waar Goertz zich al vijftien jaar mee bezighoudt. Wat als hobby begon, mondde uit in een ruimte vol apparatuur van goedkoop tot duur. Inmiddels weten veel bedrijven en instanties het Bornse bedrijf te vinden. „Ik heb me dan ook constant doorontwikkeld door te ontdekken, te lezen en

door beurzen te bezoeken. Daarnaast ga ik na een verkoop wel eens kijken bij de klant om te zien hoe die het apparaat gebruikt. Met de respons kan ik dan weer een poosje vooruit.” Behalve de kant-en-klaarverkoop, maakt Goertz ook kijkers op maat. Voor losse beeldversterkers worden bijvoorbeeld aangepaste behuizingen gemaakt, die worden voorzien van de gewenste optiek. Om dat

voor elkaar te krijgen zit Goertz met regelmaat in zijn werkplaats, die tegelijkertijd ook showroom is, te knutselen. De toonruimte is overigens een waar walhalla voor de gadgetgek. Een bordje met Duitse tekst geeft aan dat de liefhebbers niet alleen uit Nederland afkomstig zijn. „Het is een interessant wereldje. Je komt overal.” Zelf kijkt Goertz steeds minder vaak door een nachtkijker.

Alleen wanneer het nodig is voor zijn werk, zoals tijdens demonstratieavonden. „Ik heb het groene beeld nu zó vaak gezien dat het niet meer spannend is. Toch kan ik me heel goed voorstellen dat mensen het gebruiken. De natuur is bij nacht bijvoorbeeld vele malen anders dan overdag. En dat leven kun je allemaal volgen met behulp van een nachtkijker. En het beste met een warmtebeeldkijker.”